

# ADEGUATI ASSETTI AZIENDALI 2086

## MODULO RACCOLTA DATI ADEGUATI ASSETTI AZIENDALI



[www.cruscottodicontrollo.it](http://www.cruscottodicontrollo.it)



NETWORK  
CONSULENTI  
AZIENDALI  
D'ITALIA

Peritia • Abnegatio • Adiunctus • Innovatio

## COMPILA TUTTI I DATI RICHIESTI

---

- **RAGIONE SOCIALE AZIENDA:**
  - **NOME E NUMERO TELEFONICO DEL REFERENTE:**
  - **NUMERO AMMINISTRATORI E O SOCI:**
  - **ATTIVITA' SPECIFICA E SETTORE:**
  - **ISCRIZIONE AD ASSOCIAZIONI DI CATEGORIA (E NON ):**
- 

### 1. QUANTI DIPENDENTI HA LA TUA IMPRESA?

- FINO A 10 DIPENDENTI
  - FINO A 50 DIPENDENTI
  - OLTRE I 50 DIPENDENTI
- 

### 2. QUAL È IL VOLUME DI AFFARI ANNUO DELLA TUA IMPRESA E QUALE QUELLO DESIDERATO O MESSO A BUDGET PER IL 2021?

- MENO DI 3 MILIONI DI EURO
- DA 3 A 15 MILIONI DI EURO
- OLTRE I 15 MILIONI DI EURO

**BUDGET 2021 EURO:**

### 3. CHI PROVVEDE ALLA TENUTA DELLA CONTABILITÀ DELL'AZIENDA?

- NOI INTERNAMENTE
- CI APPOGGIAMO ESTERNAMENTE
- NON LO SO

### 4. QUANTO SEI PREPARATO SULLA NORMATIVA E SULLE PRASSI VIGENTE RELATIVE ALLA RIFORMA DELLA LEGGE SULLA CRISI D'IMPRESA ED IN GENERALE SULLE TECNICHE DI GESTIONE DELLE IMPRESE SUGGERITE DALL'ECONOMIA AZIENDALE?

- CONOSCO LA NORMATIVA MA NON LA PRASSI, E POCO LE TECNICHE DI GESTIONE.
- CONOSCO LA NORMATIVA E LA PRASSI, E SONO ESPERTO DI TECNICHE DI GESTIONE AZIENDALE.
- NON CONOSCO NE LA NORMATIVA, NE LA PRASSI, E NON CONOSCO GLI ELEMENTARI CONCETTI DI ECONOMIA AZIENDALE.

### 5. LA TUA AZIENDA CONOSCE I PROPRI FATTORI CRITICI DI SUCCESSO?

- SÌ
- NO

### 5 BIS. QUALI DI QUESTI FATTORI RITIENI VITALI PER LA CRESCITA DEL TUO BUSINESS (PUOI BARRARNE ANCHE PIÙ DI UNO):

- FORMAZIONE
- INNOVAZIONE
- CLIMA AZIENDALE

**6. LA TUA AZIENDA FA ALMENO UNA VOLTA ALL'ANNO UN'ANALISI SWOT: PUNTI DI FORZA, PUNTI DI DEBOLEZZA, MINACCE, OPPORTUNITÀ?**

SI

NO

---

**7. LA TUA AZIENDA FA ALMENO DUE VOLTE ALL'ANNO L'ANALISI DI SCENARIO?**

SI

NO

---

**8. LA TUA AZIENDA FA INCONTRI PERIODICI CON IL PROPRIO LEGALE?**

SI

NO

---

**9. LA TUA AZIENDA HA UN CONSULENTE STRATEGICO E/O PER IL CONTROLLO DI GESTIONE?**

SI

NO

---

**10. LA TUA IMPRESA HA UN ORGANIGRAMMA?**

SI

NO

**11. NELLA TUA AZIENDA I COMPITI RIGUARDANTI LO SVOLGIMENTO DELLE DIRETTIVE E LA GESTIONE DEI "PROCESSI" DIREZIONALI, GESTIONALI ED OPERATIVI SONO SUDDIVISI TRA AMMINISTRATORI, MANAGEMENT E RISORSE OPERATIVE AZIENDALI IN MODO CONFORME?**

- SI
  - NO
  - PIÙ O MENO SI
- 

**12. NELLA TUA AZIENDA LE DECISIONI VENGONO PRESE DAI SOGGETTI CHE HANNO EFFETTIVAMENTE MANSIONE E/O POTERE PER POTERLE ASSUMERE?**

- SI
  - NO
  - PIÙ O MENO SI
- 

**13. I BENI AZIENDALI (IMMOBILI, MACCHINARI, MERCI ETC.) HANNO IDONEA COPERTURA ASSICURATIVA PER IL RISCHIO DI DISTRUZIONE E/O DANNEGGIAMENTO E RESPONSABILITÀ CIVILI/PENALI?**

- SI
- NO
- IN PARTE

## 13 BIS. QUALI PROCEDURE VENGONO UTILIZZATE PER LA VALUTAZIONE DEI RISCHI DA ASSICURARE?

- ME NE OCCUPO PERSONALMENTE
- C'È UNA PERSONA PREPOSTA IN AZIENDA COMPETENTE
- SE NE OCCUPANO GLI ASSICURATORI

## 13 TER. DA QUANTO TEMPO NON FA ESEGUIRE UN MONITORAGGIO SULLE COPERTURE ASSICURATIVE IN CORSO DA UN PROFESSIONISTA INDIPENDENTE (SECOND OPINION)?

- 1 ANNO
- 2 ANNI
- MAI FATTO

## 14. SE DIVIDI IL COSTO ANNUALE DELLA MANODOPERA PER IL VOLUME DI RICAVI, CHE VALORE PERCENTUALE% HAI?

- MAGGIORE DI 60%
- COMPRESO FRA 30% E 60%
- MINORE DI 30%
- NON SAPREI

## 15. LA TUA IMPRESA PREDISPONE BILANCI PERIODICI E BUDGET ECONOMICO/FINANZIARI?

- SÌ
- NO
- SALTUARIAMENTE

## 16. LA TUA IMPRESA CALCOLA CON SISTEMATICITÀ IL MARGINE DI CONTRIBUZIONE?

- SI
- NO
- SOLO OCCASIONALMENTE

## 17. LA TUA AZIENDA UTILIZZA GESTIONALI ERP VERTICALI?

- SI
- NO
- USIAMO DEI FOGLI EXCEL E DEI SOFTWARE MA NON COLLEGATI FRA LORO.

## 18. SE DIVIDI IL TOTALE DEI DEBITI VERSO TERZI (FORNITORI, BANCHE, STATO, DIPENDENTI) PER IL PATRIMONIO NETTO QUALE RISULTATO OTTIENI?

- MINORE DI 3
- COMPRESO TRA 3 E 5
- MAGGIORE DI 5
- NO SAPREI FA TUTTO IL MIO COMMERCIALISTA

## 19. PER OGNI 100 ORE RETRIBUITE, QUANTE ORE DI FORMAZIONE HANNO FATTO I TUOI DIPENDENTI?

- PIÙ DEL 3%
- TRA IL 3% E IL 5%
- MENO DEL 3%

## 20. FATTO 100 DI VOLUME DI RICAVI, QUANTI RICAVI PROVENGONO DALLA VENDITA DI NUOVI PRODOTTI?

- PIÙ DEL 20%
- MENO DEL 20%

## 20 BIS. HAI UNA RETE VENDITA?

- SÌ
- NO

## 20 TER. OLTRE ALLA RETE VENDITA CON QUALE MODELLO COMMERCIALE ACQUISISCI NUOVI CLIENTI?

- PASSAPAROLA
- CAMPAGNE MARKETING ON-LINE
- ALTRO (PRECISARE):

## 21. LA TUA AZIENDA RILEVA ALMENO DUE VOLTE ALL'ANNO IL CLIMA AZIENDALE?

- SÌ
- NO



## 22. LA TUA AZIENDA RILEVA LA SODDISFAZIONE DEI CLIENTI?

- SI
- NO
- IN PARTE

---

## 23. SAI DETERMINARE, NELL'ARCO DELL'ANNO, IL NUMERO DI CLIENTI NUOVI E IL NUMERO DI CLIENTI TOTALI?

- SI
- NO

---

## 24. LA TUA AZIENDA NELLA GESTIONE DEI RAPPORTI CON I CLIENTI USA UN CRM?

- SI
- NO

---

## 25. QUAL È IL PROBLEMA NUMERO 1, QUELLO PRINCIPALE, CHE RISCONTRI NELLA TUA GESTIONE AZIENDALE?

---

## 25 BIS. E IN ORDINE DI IMPORTANZA QUAL È IL SECONDO PROBLEMA CHE "NON TI FA DORMIRE LA NOTTE" E CHE VORRESTI RISOLVERE NELLA GESTIONE DELLA TUA AZIENDA?

**25 TER. QUALI AZIONI HA MESSO IN ATTO PER RISOLVERE QUESTI DUE PROBLEMI PRINCIPALI E CON QUALI RISULTATI?**

**26. COSA VORRESTI REALIZZARE, CAMBIARE, MIGLIORARE PRIMA DI TUTTO NEI PROSSIMI MESI?**

**27. QUAL È IL VERO MOTIVO CHE TI HA SPINTO AD ENTRARE IN CONTATTO CON NOI?**

**28. QUAL È IL PIÙ IMPORTANTE RISULTATO CHE TI ASPETTI DA NOI?**

**29. NEL BUSINESS SI DICE CHE UN BUON INVESTIMENTO È QUELLO CHE SI RIPAGA DA SOLO E VELOCEMENTE, QUANTO SEI D'ACCORDO CON QUESTA DEFINIZIONE?**

- POCO
- TANTO
- ABBASTANZA

**30. QUANTO È IMPORTANTE PER TE PROTEGGERE IL TUO PATRIMONIO PERSONALE DAI RISCHI DELL'ATTIVITÀ AZIENDALE CON PARTICOLARE RIFERIMENTO AI RISCHI DI RESPONSABILITÀ CIVILI DELL'AMMINISTRATORE DI SOCIETÀ?**

- POCO
- È FONDAMENTALE
- ABBASTANZA

**31. SE DOPO UNA PRIMA ANALISI SULLA TUA AZIENDA SCOPRISSIMO INSIEME CHE PER INCREMENTARE LA CRESCITA DEL TUO BUSINESS E SALVAGUARDARLO COSTANTEMENTE NEL FUTURO SARÀ NECESSARIA UNA "TERAPIA D'URTO", QUANTO SEI VELOCE E DECISO NELL'AGIRE?**

- MOLTO
- ABBASTANZA
- POCO

***I dati raccolti sono utilizzati in ottemperanza di quanto previsto dalla normativa IDD - Direttiva Europea 2016/97/UE e Regolamento IVASS 40/2018.***